

Мини-тест идеи

Опишите продажу, которую можно проверить без долгов.

Введите свои ответы и сохраните копию PDF.

Кому продаю первым?

Например: Мамам школьников.

Какой маленький продукт?

Например: Набор полезных перекусов.

Сколько тестовых заказов?

Например: 10 заказов за 2 недели.

Что покажет спрос?

Например: Оплаты, а не лайки.

Примеры условные. Ответы остаются в вашей копии файла.

Экономика заказа

Посчитайте один заказ до расширения.

Введите свои ответы и сохраните копию PDF.

Какая цена продажи?

Например: 1 200 ₽ за набор.

Какая себестоимость?

Например: 620 ₽ продукты и упаковка.

Сколько времени уйдёт?

Например: 1,5 часа.

Что остаётся после расходов?

Например: 580 ₽ до учёта доставки.

Примеры условные. Ответы остаются в вашей копии файла.

Правило остановки

Заранее решите, когда не продолжать.

Введите свои ответы и сохраните копию PDF.

Какой лимит вложений?

Например: До 20 000 ₽.

Какой срок теста?

Например: 14 дней.

Какой результат нужен?

Например: 7 оплаченных заказов.

Что сделаю при провале?

Например: Остановлю закупки и разберу отзывы.

Примеры условные. Ответы остаются в вашей копии файла.